

Les enjeux économiques du CHÊNE dans le bassin ligérien

Par Bertrand SERVOIS
Président d'UNISYLVA

UNISYLVA et le chêne : fruit d'une longue tradition

1901

Syndicat forestier du centre

- 1919 1ères ventes groupées
- 1936 Coopérative Forestières de Givry

1960

Coopérative forestière du Centre

- Les adhérents viennent du Syndicat

1974

UNICOF

- Regroupe ventes COPAFOR et Coopérative du Centre

2003

UNISYLVA

- Regroupe six coopératives forestières du Centre, du Limousin, de l'Auvergne et de Bourgogne
- N°1 de la vente de chênes en forêt privée

UN PEU D'HISTOIRE DE LA FORÊT LIGERIENNE

I – Futaies royales : Tronçais et Les Bertranges

- COLBERT et la marine royale,
- Les Abbayes

II – le XIXème : hauts fourneaux et fours à chaux

- Traitement en Taillis sous Futaie: association chênaie-charmaie
- Le Bois d'œuvre en complément.

III – 1^{ère} moitié du XXème siècle : le déclin

- Allongement des rotations de coupe de taillis.
- Progressivement abandon du TSF

IV – L'après-guerre : le renouveau

- Le FFN et ses plantations
- PISANI et les PSG
- Vers la futaie régulière ou irrégulière : quantité et qualité

UN PEU DU PRESENT DE LA FORÊT LIGERIENNE

I – Prise de conscience :

- Retard dans le renouvellement
- Conséquences économiques et industrielles
- Un espoir déçu : Chêne Avenir

II – Des efforts entrepris

- Formation : FOGEFOR
- Vulgarisation et mise en place d'essais: CETEF
- Diffusion des itinéraires

III – Contexte économique

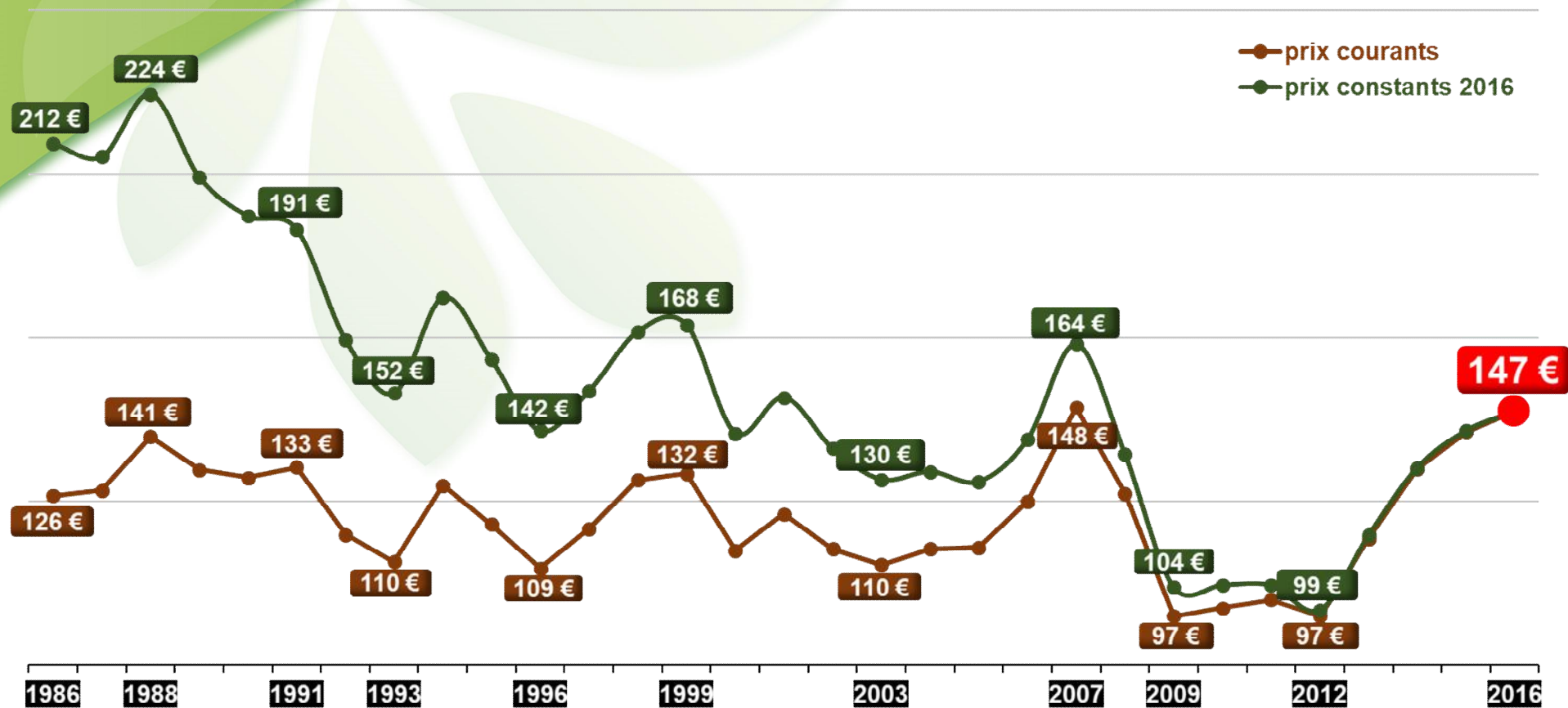
- Baisse continue du cours des chênes
- Ciseau des prix
- Absence d'aides au renouvellement

Prix de vente brut CHÊNE sur pied en €/m³ (Lots de volume moyen > 1 m³)

Ventes par appel d'Offres UNISYLVA

- 35% /1988

- 10% /2007



Volumes vendus sur les 5 dernières années

Ventes par appel d'Offres UNISYLVA

- **Une élasticité certaine à l'évolution des prix**
 - **2012** **50 000 m3**
 - **2016** **70 000 m3**

Soit : +40 % en 5 ans.

UNISYLVA 40 années d'expérience en ventes groupées

- **5 à 7 ventes annuelles**
- **Bois triés, Lots homogènes**
- **Catalogue largement diffusé**
- **Sur pied ou abattu, débardé**
- **Garanties de paiement**
- **Catalogues désormais ouverts à d'autres coopératives**

- **Un cahier des charges : celui d'UNISYLVA**

Pour cela il faut des débouchés

Bois d'œuvre

- Merrain
- Plots, avivés
- Charpente
- Traverse paysagère
- ...

Et le reste

- Le taillis
- Les têtes de chêne

Trouver des débouchés aux bois de nos adhérents

- **TRITURATION**
 - Panneaux
 - Rayon d'approvisionnement
- **ENERGIE**
 - Bois buche
 - Bois de chauffage
 - Bois Energie
- **BIOSYL Un exemple d'investissement pour la forêt**
 - 80 000 T de granulés
 - 150 000 st bois / an,
 - 1 500 ha éclaircies / an (coupes d'amélioration, secondaires)
- **Les Scieries de la région**
 - En régulière diminution depuis vingt ans
- **L'Export**
 - Une nécessité
 - Des freins, résultat?

Maîtriser les coûts pour la Régénération

- **Préparation en régé naturelle**
 - Eclaircies
 - Cloisonnement d'exploitation
- **Des densités en régé artificielle**
 - De l'accompagnement
 - De la réglementation
- **Entretien des régénérations**
 - **différents types de cloisonnements**
 - En long
 - En carré
 - ...
 - **Minimiser les interventions manuelles**

Conclusion : des axes prioritaires

- **Renouveler la forêt**
 - Formation
 - Vulgarisation
 - Adaptation
- **Le marché : des débouchés**
 - innovation
 - modernisation
- **Regroupement de l'offre**
 - visibilité sur l'approvisionnement
- **Incitations par fiscalité, financements innovants ...**
 - DEFI
 - Fonds de dotation
 - ...

Alors la forêt participera au redressement économique de la France